Частное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования

«ИНСТИТУТ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПРОФСОЮЗНЫХ КАДРОВ»

УТВЕРЖДАЮ
Ректор института повышения
квалификации профсоюзных кадров
_____Гиндуллина Н.Ю.
«_02_» _____05_____ 2024 г.

ПРОГРАММА
ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

«1С: УПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВЛЕЙ»

Уфа, 2024

1. Цель реализации программы

Цель: Подготовка специалистов, для получения знаний и навыков ведения учета в оптовой торговле, розничной торговле, комиссионной торговле и навыки управления деятельностью предприятия с использованием прикладного решения «1С: Управление торговлей»

2. Планируемые результаты обучения

Повышение эффективности работы специалистов за счет получения новых знаний в области учета и торговли.

В результате освоения программы слушатель должен приобрести следующие знания и умения:

Слушатель должен знать:

- Управление поставками;
- Управление складскими запасами;
- Управление заказами;
- Управление отношениями с клиентами;
- Управление товарооборотом предприятия;
- Планирование продаж и закупок;
- Анализ цен и управление ценовой политикой;
- Мониторинг и анализ показателей торговой деятельности.

Уметь:

- Устанавливать параметры учетной политики и вводить начальную информацию о предприятии;
- Заполнять сведения о деловых партнерах, товарах и услугах;
- Устанавливать цены на товары и услуги;
- Вводить остатки денежных средств и товаров на складах;
- Отражать торговые операции с помощью документов;
- Выполнять денежные операции;
- Формировать отчеты.

Компетенция

Программа «1С: Управление торговлей» направлена на повышение эффективности деятельности предприятий и организаций. В процессе обучения слушатели совершенствуют свои компетенции и повышают профессиональный уровень, в рам-

ках имеющейся квалификации, необходимый для профессиональной деятельности в области управления торговлей на базе программного комплекса «1С:Предприятие», знакомятся с современными инструментами управления продажами.

3. Содержание программы

Учебный план
Программа повышения квалификации
«1С: Управление торговлей»

Категория слушателей: среднее- профессиональное, высшее
Срок обучения – 72 часа
Форма обучения – с отрывом от работы, без отрыва от работы

№ п/п	Тема	Академические часы
1.	Знакомство с программой «1С: Управление торговлей», ее назначение и возможности. Основные функциональные возможности системы.	4
2.	Сохранение архивной копии.	4
3.	Принципы работы с программой. Основные документы.	4
4.	Оптовая торговля.	8
5.	Розничная торговля.	8
6.	Комиссионная торговля.	8
7.	Отчетность.	4
8.	Самостоятельная работа: - решение сквозных задач; - заполнение бланков; - работа в программе «1С: Управление торговлей»	32
ИТОГО:		72

4. Материально – технические условия реализации программы

Наименование специализированных аудиторий, кабинетов	**Вид занятий**	**Наименование оборудования, программного обеспечения**
1	**2**	**3**
Компьютерный класс	Лекции, практика	Мультимедийный проектор, экран, доска, парты, стулья, компьютеры с установленной программой «1С: Управление торговлей»

5. Учебно-методическое обеспечение программы

Рекомендуемая литература:

1. Богачева Т.Г., 1С: Торговля и склад в вопросах и ответах \ Практическоепособие \М., ООО 1С-Паблишинг\, 2013\208с.

2. В. Григорьева\ 1С:Предприятие Торговля + Склад 8.0\ Фирма Альянс Плюс, С-П, 2014\140с.

3. Корнева Л.В. \1С: Торговля + склад за 5 занятий. \М : Феникс. 2016. - 208с.

4. Фигурнова Е. П. 1С: Предприятие 7.7 «Торговля +склад» , 8.0 « Торговля + Склад» . -М.: Эксмо.2017.-272с.

5. Документация к пакету «1С: Предприятие 8.2.»

6. Богатин Н.В. , 1С: Торговля и склад 7.7, Справочник для бухгалтера и товароведа. \М.: Эксмо., 2016.

6. Оценка качества освоения программы

Оценка качества освоения программы производится в конце теоретических занятий по результатам выполнения итоговой самостоятельной работы на закрепление практических навыков.

7. Составители программы

Беляев С.Н., сертифицированный преподаватель 1С ООО «Центр технической аттестации».